

# Apresentação

## Agência Dom

# A agência

---

Somos uma agência criativa, atual e principalmente focada em resultados. Construimos relações fortes e provocantes entre empresas e seus clientes. Com profissionais experientes, atuamos em diversos segmentos do mercado desde 2013.

Trabalhamos de forma simples, integrada e de confiança com nossos clientes.

Conte conosco para aumentar a performance de marketing e vendas da sua empresa com ações assertivas de acordo com sua infraestrutura, investimento e necessidades.



# Alguns clientes atendidos



# Histórias de **sucesso**

## **Hidrauconex**

*E-commerce*

- Crescimento 40% tráfego
- Crescimento 111% vendas
- **Crescimento de 30% no faturamento**

[Ver site](#)

[Ver o case](#)

## **Globalseg**

*Segurança Privada*

- Crescimento 145% tráfego
- Crescimento 214% leads
- Cresceu 260% oportunidades
- **Cresceu 45% no faturamento**

[Ver site](#)

[Ver o case](#)

## **Grupo GWL**

*Formaturas e eventos B2B*

- Crescimento 212% tráfego
- Crescimento 157% leads
- Média superior a 20 oportunidades / mês

[Ver site](#)

[Ver o case](#)

# Histórias de **sucesso**

---

## **Dr. Rodrigo Almada**

*Clínicas Odontológicas*

- Crescimento 155% tráfego
- Crescimento 174% leads /mês
- Cresceu 500% oportunidades

[Ver site](#)

[Ver o case](#)

## **Copello Gomes**

*Sociedade de advogados*

- Crescimento 800% tráfego
- Crescimento 115% leads
- Média superior a 70 oportunidades / mês

[Ver site](#)

[Ver o case](#)

## **Ilustríssimo**

*Espaço para eventos*

- Crescimento 200% no número médio de orçamentos pelo site por mês

[Ver site](#)

[Ver o case](#)

# Conheça

## Nossos Serviços

# Inbound Marketing

---

O Inbound Marketing é uma evolução do marketing tradicional, com uma nova proposta de trabalho, baseado em conquistar o interesse das pessoas, fazendo com que os potenciais clientes cheguem até você.

Diferente do marketing tradicional, que segue a tática de ir até o cliente oferecendo seus produtos, sem distinção do público. O Inbound Marketing faz exatamente o contrário. Ele visa atrair os clientes em potencial até sua empresa, fazendo com que ele te encontre, abrindo espaço para que você possa fazer o contado, entenda suas necessidades, ajudá-lo e por fim, encantá-lo.



# Outbound Marketing

O Outbound Marketing é uma atividade de prospecção ativa, que possui o objetivo de abordar potenciais clientes, que têm o perfil correspondente a um cliente ideal. É um processo definido por uma série de parâmetros, relacionados às características que melhor se adaptam à solução oferecida.

Mesmo com a evolução do Marketing, o Outbound se mantém como um importante processo para as áreas de marketing e vendas, ocupando uma parte considerável de budget das empresas.





# SEO

---

SEO (Search Engine Optimization) significa otimização para mecanismos de buscas. Essa otimização é composta por um conjunto de técnicas que são utilizadas com o objetivo de ranquear páginas nos mecanismos de buscas, como Google, Bing, Yahoo, entre outros. Ou seja, o objetivo da utilização de técnicas de SEO é colocar um site ou página da web nas primeiras posições de busca orgânica.



## Redes Sociais

As redes sociais são importantes aliadas para a divulgação do seu negócio. Independentemente do ramo em que sua empresa atua, seu público estará lá, e pode ser que esteja falando sobre sua marca. Portanto, por que não estar presente nesse meio para se comunicar com a audiência e possuir maior intimidade com o seu público?

Entretanto, não devemos confundir nossos perfis pessoais com nossas páginas profissionais. Ao adotarmos um planejamento para redes sociais, precisamos ter em mente que o que devemos publicar é o que será relevante para os clientes ou potenciais clientes.



## Links Patrocinados

Links Patrocinados são anúncios pagos feitos estrategicamente com o intuito de gerar mais conversões (ações realizadas dentro do seu site que são relevantes para o seu negócio) ou impressões (visualizações do seu anúncio).

Por meio dos Links Patrocinados é possível obter um maior alcance do seu público-alvo, fazendo com que suas campanhas sejam vistas por mais pessoas e segmentando-as para quem você deseja atingir. Segmenta por idade, sexo e localização geográfica, por exemplo.



# Produção de Conteúdo

O conteúdo é uma das estratégias mais importantes do marketing atualmente. Vem sendo adotado e aperfeiçoado pelas empresas cada vez mais, tendo em vista que sua importância está sendo notada de acordo com os resultados provenientes da sua presença na prática.

Não é simplesmente um texto e uma imagem impactantes, demanda estudo e planejamento, para que seja utilizado na hora certa, da maneira certa e para atingir as pessoas certas.

Através do conteúdo, sua empresa conseguirá passar ao público os benefícios que seu produto ou serviço pode proporcionar.



# Design

---

A sua identidade visual possui grande contribuição no sucesso do seu negócio. Ela contribui para que você passe credibilidade aos seus clientes, pois demonstra profissionalismo e fidelidade ao estilo, sem mudanças a todo o momento.

O design não é apenas um visual bonito, existe um estudo por trás do trabalho, que consiste em equilibrar o comportamento do consumidor com cores e traços coerentes.



# Depoimentos

---



**Fábio Ferreira**

Globalseg

A Agência Dom nos atende há bastante tempo. Empresa séria e comprometida com nosso marketing. Sempre tivemos um ótimo atendimento.



**Marcelo Aquino**

T8T

Rapidez e atendimento nota 10. Os meninos da agência nos surpreenderam com a qualidade do trabalho em todas as ações propostas.



**João Gustavo**

Quaestor BI

Tenho a satisfação de falar que a Dom não é mera fornecedora. Vai além, é parceira competente para quem podemos confiar nossas demandas.

# Depoimentos

---



**Alessandro Alves**

Sabor da Carne

Excelente e muito top. Essas são as palavras que mais ouço dos meus clientes e fornecedores quando mostro os trabalhos desenvolvidos pela agência. Estão de parabéns.



**José Alves**

Jan Tacógrafos

A agência realiza um trabalho profissional que superou minhas expectativas. Parabéns pela criatividade e agilidade na entrega das minhas demandas. Recomendo.



**Juliana Ataides**

Ataides Tur

Não paro de receber elogios!!! Deixei nas mãos da Agência Dom e eles desenvolveram um logotipo que é, literalmente, a cara da minha agência de viagens. Gratidão define!

# Depoimentos

---



**Tais Nogueira**

Sea Soul

Quero parabenizar pela qualidade e variedade dos produtos. Espero que possamos ter uma longa parceria.



**Mauricio Simões**

Dona Carne

Agência super proativa e atenciosa. Qualidade incontestável e equipe extremamente competente.



**Giovanni Dellaretti**

Fornac

Somos parceiros há alguns anos e a Agência Dom sempre nos atendeu na Fornac. Trabalhos de excelente qualidade.



# Depoimentos

---



**Vanessa Castro**

Anjos da Guarda

Ambiente ótimo! Profissionais competentes e engajados com o resultado do cliente! Excelente agência!



**Welbert Miranda**

Torquette Seguros

Excelente serviço de MKT digital! Depois da contratação dos serviços, tivemos um aumento significativo nos nossos negócios!



**Janius Arêdes**

Arêdes Advocacia

Excelente agência de marketing digital. Profissionais extremamente dedicados e capacitados. Recomendo.

Thiago Viana  
thiago@agenciadommarketing.digital  
(31) 97537-3150

---

www.agenciadommarketing.digital (31) 4141-7210  
Avenida dos Andradas, 3.000, 9º andar,  
Santa Efigênia - Belo Horizonte/MG

